



Mit Sicherheit
in guten Händen!



IGV  AUSTRIA
DIE FÜHRENDEN VERSICHERUNGSMAKLER

Wenn's darauf ankommt!

1

Information und Analyse

Im Erstgespräch erfahren Sie alles über unsere Dienstleistungen und Ihre Vorteile. Wir nehmen Ihre Daten, Ziele und Wünsche ebenso wie Ihre bestehenden Produkte entgegen.

2

Konzept und Angebote

Auf Basis des Erstgesprächs erstellen wir Ihr persönliches Konzept. Dazu passend wird eine umfassende Marktanalyse zu den jeweiligen Produkten vorgenommen. Wir finden für Sie die optimalen Anbieter.

3

Umsetzung und Betreuung

Nachdem Sie Ihre Entscheidung getroffen haben, setzen wir Ihre Auswahl um. Ab diesem Moment erledigen wir für Sie sämtliche Vertrags- und Schadensangelegenheiten.

Versicherungen

Sicher ein gutes Gefühl

Sie wollen ein unbeschwertes Gefühl in allen Situationen des Alltags haben? Genau das ist unser Ziel. Wir übernehmen die Verantwortung. Wir sichern Ihre finanzielle Existenz und helfen Ihnen, Kosten zu sparen. Richtig versichert zu sein bedeutet auch, dass die Prämien für Sie nachvollziehbar sind. Als unabhängige Versicherungsmakler suchen wir für Sie die ideale Lösung und sind weder an ein Produkt noch an ein bestimmtes Versicherungsunternehmen gebunden.

Schaden- service

Wer den Schaden hat ...

Im Leistungs- oder Schadensfall zeigt sich die Qualität des Versicherungsschutzes und des Partners. Wir bieten im Schadensfall rasche und sichere Abwicklung und setzen uns persönlich für Ihr Anliegen ein, auch und gerade dann, wenn die Versicherung die Deckung ablehnt. Sie als Kunde profitieren vom Wissen und der jahrelangen Erfahrung in der Abwicklung von Versicherungsschäden sowie unserem ausgezeichneten Netzwerk von spezialisierten Sachverständigen und Rechtsanwälten.

Vorteile der Freien IGV Makler Austria im direkten Leistungsvergleich:

| Dienstleistung | Erklärung der Dienstleistung | Aussen-Dienst | Freier Makler | IGV-Makler |
|------------------------------------|--|---------------|---------------|------------|
| RECHTLICHE GRUNDLAGE | | | | |
| Für ein Unternehmen | Dienstvertrag mit einem Versicherungsunternehmen: Der Berater ist dem Versicherer verpflichtet und gebunden. | ✓ | | |
| Für die Klienten | Maklervertrag mit dem Klienten: Der Berater ist nur dem Klienten verpflichtet und unabhängig. | | ✓ | ✓ |
| KUNDENBERATUNG | | | | |
| Analyse | Unabhängige Analyse aller bestehenden Versicherungen des Klienten | | ✓ | ✓ |
| Konzept | Erstellung eines individuell maßgeschneiderten Versicherungs- und Deckungs-Konzeptes | | ✓ | ✓ |
| Marktanalyse | Entsprechend des Konzeptes aktuelle Analyse der am Markt erhältlichen Produkte | | ✓ | ✓ |
| Beste Produkte aller Unternehmen | Beratung und Vermittlung der besten am Markt angebotenen Versicherungsprodukte | | ✓ | ✓ |
| IGV Speziallösungen | Entwicklung von Speziallösungen mit erweiterten IGV-Deckungs-Bausteinen, Bedingungen und Klauseln | | | ✓ |
| SCHADENSMANAGEMENT | | | | |
| Weiterleitung | Entgegennahme und Weiterleitung der Schadensmeldung an die zuständige Versicherung | ✓ | ✓ | ✓ |
| Management | Aktives Schadensmanagement, Steuerung und Beeinflussung der Abwicklung | | ✓ | ✓ |
| Sanierung | Organisation eines entsprechenden Schadenssanierers | | ✓ | ✓ |
| Überwachung | Überwachung des Schadensfalles bis hin zur erfolgten Zahlung der Versicherung | | ✓ | ✓ |
| Fach-Anwälte | Vermittlung von auf den jeweiligen Fachbereich spezialisierten Anwälten | | ✓ | ✓ |
| Finanzierung | Nach Bedarf Organisation eines Prozesskosten-Finanzierers | | ✓ | ✓ |
| Fremdverträge | Schadensabwicklung auch bei Fremdverträgen | | ✓ | ✓ |
| Höhere Ansprüche | Erhöhte Leistungsansprüche durch spezielle IGV-Produkte | | | ✓ |
| ZUSÄTZLICHE KUNDENBETREUUNG | | | | |
| Drei-Jahres-Check | Qualitätscheck und Überarbeitung sämtlicher Verträge alle 3 Jahre auf Wunsch des Klienten | | | ✓ |
| Auto-Update | Automatische Leistungsverbesserung durch vereinbarte IGV-Update-Garantie | | | ✓ |
| Makler-Netzwerk | IGV-Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern | | | ✓ |
| Fachspezialisten-Netzwerk | IGV-Qualitätsnetzwerk durch externe Fachspezialisten | | | ✓ |
| Fortbildung | Laufende Aus- und Weiterbildung durch IGV Akademie und externe Spezialseminare | | | ✓ |

1

Kunden-beratung

Analyse des bestehenden Versicherungsbestandes, Erstellung eines individuellen Versicherungs- und Deckungskonzeptes, Beratung und Vermittlung aller am Markt angebotenen Versicherungsprodukte sämtlicher Versicherungsunternehmen, unabhängige Marktanalyse, Entwicklung von Speziallösungen mit erweiterten IGV Deckungsbausteinen.

Spezieller IGV Serviceordner inkl. Aufbereitung und Überarbeitung alle drei Jahre, automatische Leistungsverbesserung durch vereinbarte IGV Updategarantie, IGV Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern, IGV Qualitätsnetzwerk durch externe Fachspezialisten, laufende Aus- und Weiterbildung durch IGV Akademie und externe Spezialseminare.

2

Kunden-betreuung

Entgegennahme und Weiterleitung der Schadensmeldung, Überwachung des Schadensfalles bis zur Zahlung, Vermittlung von Partneranwälten spezialisiert in den Fachbereichen, Organisation eines Prozesskostenfinanzierers, Organisation eines Schadenanierers, Schadensabwicklung zu Fremdverträgen, erhöhter Leistungsanspruch durch spezielle IGV Produkte.

3

Schadensmanagement

4

IGV Austria Networking

IGV Qualitätsnetzwerk von über 100 selbstständigen Versicherungsmaklern mit Bildungszertifikat.

IGV Akademie mit über 500 Mitarbeitern und bestens geschultem Personal.



Versicherungsbüro AIGNER KG

Mitglied der IGV AUSTRIA

Rosenbühelweg 19 – 6383 Erpfendorf

office@ivmakler.at, www.ihreversicherungsmakler.at

Tel: +43 (0)5352 8165, Fax: +43 (0)5352 816511

Mobil: +43 (0)664 9180454